

Corporación LifeVantage

Resumen de Compensación al Distribuidor

COMPAÑIA

LifeVantage Corporation es una empresa dedicada a ayudar a que las personas alcancen sus metas de salud, bienestar e independencia financiera. Ofrecemos productos de calidad, respaldados científicamente y la oportunidad de un negocio de mercadeo en red financieramente gratificante para los clientes y distribuidores independientes que buscan un estilo de vida saludable y libertad financiera. Vendemos nuestros productos a Distribuidores Independientes, Clientes Preferidos y Clientes Minoristas ubicados en los Estados Unidos, Japón, Hong Kong, Australia, Canadá, Filipinas, México y Tailandia.

NUESTROS PRODUCTOS

Nos involucramos en la identificación, investigación, desarrollo y distribución de suplementos de dieta nutracéutica avanzada y productos para el cuidado de la piel, incluyendo Protandim®, nuestro suplemento dietético científicamente respaldado, Régimen para el Cuidado de la piel LifeVantage TrueScience®, nuestra línea de productos contra el envejecimiento de la piel, Canine Health®, el suplemento para mascotas formulado para combatir el estrés oxidativo en los perros, y AXIO®, nuestras mezclas de bebidas energéticas.

DISTRIBUIDORES

LifeVantage ofrece sus productos por medio de una red de contratistas independientes llamados Distribuidores. Para los propósitos de este resumen, un “Distribuidor” se define como cualquier persona que haya completado una aplicación de Distribuidor Independiente de LifeVantage y haya recibido un cheque, o por lo menos realizado una compra en el plazo indicado. Para el trimestre que finalizó el pasado 30 de Junio del 2015, LifeVantage informó que cuenta con aproximadamente 65,000 Distribuidores Activos.

COMPENSACIÓN

El plan de compensación de LifeVantage hace posible que los Distribuidores empiecen a ganar dinero enseguida y con frecuencia a medida que venden nuestros productos a sus clientes. Algunos elementos del plan de compensación se pagan semanalmente permitiendo que nuevos Distribuidores reciban una compensación rápida. Creemos que el hacer pagos de remuneraciones más frecuentes ayuda a retener nuevos Distribuidores, permitiéndoles sentirse exitosos poco después de convertirse en nuevos distribuidores. También ofrecemos una variedad de programas de incentivos a nuestros Distribuidores cada vez que logran metas de ventas específicas. Además ofrecemos diversos recursos de capacitación para ayudar a nuestros distribuidores a ser más eficaces. Creemos que nuestro plan de compensación, programas de incentivos y recursos de capacitación ayudan a motivar y preparar a nuestros Distribuidores para el éxito.

MOTIVACIÓN Y CAPACITACIÓN DE DISTRIBUIDORES INDEPENDIENTES

Además de nuestro plan de compensación, contamos con una amplia gama de programas y herramientas que brindan apoyo, motivación y preparación a nuestros Distribuidores, entre los cuales se encuentran:

- Materiales de capacitación diseñados con profesionalismo que los Distribuidores pueden emplear en sus actividades de ventas;
- Una amplia variedad de programas de incentivo y promociones; y
- Eventos patrocinados por la empresa a nivel local, nacional e internacional.

Cada año, LifeVantage y nuestros Distribuidores llevamos a cabo miles de eventos con el fin de capacitar y motivar a nuestros Distribuidores.

COMISIONES

Los Distribuidores pueden ganar comisiones en base a las ventas de productos por los Distribuidores que tengan en sus redes patrocinados en todos los países en los que la compañía opera. LifeVantage también vende materiales promocionales que no generan comisiones para los Distribuidores.

Todos los Distribuidores

En la siguiente tabla se muestra el promedio de comisiones que se pagó durante el período del 1º de Septiembre, 2014 al 31 de Agosto, 2015 a Distribuidores de varios rangos en el Plan de Compensación de LifeVantage, incluyendo el porcentaje promedio de Distribuidores en total y las comisiones promedio ganadas en cada nivel. Durante el período, Distribuidores ganaron aproximadamente \$88,308,204 en comisiones y ventas de compensación a nivel mundial. Hubo aproximadamente un total de 97,000 Distribuidores durante el período, con aproximadamente 59,000 Distribuidores pagados en el mismo período.

Cabe mencionar que las cifras no representan las ganancias de un Distribuidor, ya que en ellas no se contemplan los gastos en los que el mismo incurre para promocionar su negocio, ni tampoco los ingresos por el margen de ganancia en ventas al por menor.

DEL 1º DE SEPTIEMBRE, 2014 AL 31 DE AGOSTO, 2015

RANGO PAGADO	TOTAL DE INGRESOS ANUALES	PROMEDIO MENSUAL	MÍNIMO MENSUAL	MÁXIMO MENSUAL	% PROMEDIO DE DISTRIBUIDORES PAGADOS COMO % TOTAL DE DISTRIBUIDORES
DISTRIBUIDOR	\$3,548,934	\$16	\$0	\$6,387	32.71%
Pro 1	\$5,905,671	\$92	\$0	\$2,723	13.49%
Pro 2	\$12,693,409	\$248	\$0	\$10,643	8.46%
Pro 3	\$8,081,380	\$501	\$2	\$10,608	2.81%
Premier Pro 4	\$10,266,150	\$1,030	\$10	\$15,601	1.54%
Premier Pro 5	\$10,068,033	\$2,101	\$16	\$15,807	0.70%
Premier Pro 6	\$11,543,872	\$5,238	\$834	\$24,629	0.28%
Elite Pro 7	\$6,713,121	\$10,646	\$3,961	\$72,927	0.09%
Elite Pro 8	\$7,739,355	\$23,058	\$11,505	\$109,967	0.04%
Elite Pro 9	\$5,813,512	\$35,852	\$22,055	\$64,124	0.02%
Master Pro 10	\$5,934,767	\$82,331	\$53,189	\$124,920	0.01%

Las bonificaciones de los Distribuidores que se muestran en esta tabla no representan necesariamente el ingreso, sino, que un Distribuidor puede u obtendrá mediante el Plan de Compensación de LifeVantage. El éxito que alcance un Distribuidor dependerá de su diligencia, su esfuerzo y las condiciones del mercado. LifeVantage no garantiza ningún ingreso o éxito de rango.

Este resumen tiene como fin proporcionar información exhaustiva y veraz en cuanto a los ingresos obtenidos por los Distribuidores de LifeVantage. Una copia de este resumen debe ser presentado a distribuidores prospectos en cualquier momento el plan de compensación sea presentado o discutido, o cuando se haga cualquier tipo de declaraciones en cuanto a ingresos, incluso en conversaciones de persona a persona. Las declaraciones en cuanto a ingresos incluyen: (1) declaraciones de las ganancias promedio de Distribuidores, (2) declaraciones de ganancias no promedio de Distribuidores, (3) declaraciones de los rangos de ingresos de Distribuidores, (4) testimonios de ingresos de Distribuidores, (5) declaraciones de distribuidores en cuanto a estilo de vida y (6) declaraciones hipotéticas.

Se pueden imprimir o descargar copias de este resumen en el sitio web de LifeVantage: www.LifeVantage.com.